

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Максимчук Е. В., канд. экон. наук, доц.,
Суворова А.А., ст. преп.

Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова

НЕКОТОРЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

jane_mx@mail.ru

В статье рассмотрены вопросы развития импортозамещающих производств. Показаны организационные и экономические проблемы импортозамещения, а также преимущества внутреннего рынка, использование которых позволит достичь успешного развития новых проектов по выпуску товаров и продукции, замещающих импорт. Исследования и выводы статьи могут быть использованы для анализа проектов импортозамещения.

Ключевые слова: *Импортозамещение, внутренний рынок, производственные компетенции, рынок капитала, рентабельность.*

Под импортозамещением как экономической категорией обычно понимают производство в стране и продажу на внутреннем рынке аналогов товаров и продукции, которые ранее импортировались. Проблемам импортозамещения уделяют большое внимание правительственные органы многих развивающихся стран, эта проблема в текущем году обострилась и в Российской Федерации, поэтому рассмотрение экономических аспектов импортозамещения представляет интерес для текущего развития нашей экономики.

Как и каждый экономический процесс, развитие импортозамещения имеет как положительные, так и отрицательные последствия. К положительным последствиям импортозамещения относятся следующие:

- рост ВВП и ускорение темпов роста экономики;
- повышение занятости населения за счет новых рабочих мест как на основном импортозамещающем производстве, так и на вспомогательных предприятиях;
- диверсификация экономики и развитие новых производственных компетенций;
- улучшение платежного баланса за счет снижения затрат валюты на импорт;
- возможность регулирования импортозамещающих производств в национальных системах стандартов и качества.

К отрицательным экономическим последствиям импортозамещения относят снижение уровня участия страны в международном разделении труда и возможное снижение специализации страновой экономики. Также к рискам относят возможность снижения качества замещен-

ных товаров, что может привести к проблемам в смежных секторах экономики, так как новым импортозамещающим производствам требуется продолжительное время для наработки производственных компетенций.

Импортозамещение имеет определенные пределы, то есть ограничено естественными возможностями - природно-климатическими, географическими, геологическими, имеются также и технологические ограничения. Так европейские страны не могут выращивать у себя бананы и кофе, многие страны не могут отказаться от закупок требуемых руд и металлов, так как на их территории нет соответствующих месторождений, страна не может развивать судостроение, если не имеет выхода к морю. Технологические ограничения обычно присутствуют в особо сложных современных производствах, компетенции в которых необходимо развивать несколько десятилетий. Так ни Япония, ни Китай до настоящего времени не производят современных пассажирских авиалайнеров. В последнее время появляются и экологические пределы импортозамещения, связанные с необходимостью закрытия в развитых странах вредных производств.

Развитие импортозамещения в нашей стране имеет свою специфику и государственные органы намерены осуществить и уже осуществляют его по нескольким направлениям. Так практически завершены создания импортозамещающих производств в автомобилестроении и производстве сельскохозяйственной продукции.

Нашей спецификой является тот фактор, что экспорт углеводородов и высокие цены на

них на мировых рынках обеспечивают поступление в нашу страну достаточной валютной выручки, поэтому, развивая импортозамещение, правительство не ставит цель экономии валюты. В нашей стране во главу угла ставится необходимость преодоления технологического отставания экономики и развитие производственных компетенций, требуемых для ее устойчивого развития, в том числе развития военно-промышленного комплекса страны, а также продовольственная безопасность.

Необходимость замещения импорта автомобильной техники ее внутренним производством в нашей стране вызвана двумя факторами: недостаточной мощностью автомобильных производств, которые не смогли удовлетворить многократно возросший в двухтысячных годах спрос, а также тем, что отечественные автомобили настолько уступали по качеству импорту, что возникал риск отказа потребителя от их приобретения в пользу импортных марок. Исходя из этого, правительством были созданы экономические условия, позволившие развить полноценную сборку автомобилей нескольких ведущих мировых брэндов в двух территориальных кластерах – в Калуге и в Ленинградской области. Этот проект импортозамещения привел к заметным положительным результатам. Так по данным Прайсвогтерхаус-Куперс в 2012 году производство иномарок в нашей стране составило 1205 тысяч, а импорт – 975 тысяч, а в 2013 году производство иномарок возросло до 1310 тысяч, а импорт снизился до 813 тысяч [1]. Также отметим, что в наших автомобильных кластерах развивается не только сборка, но и производство узлов и комплектующих в порядке локализации, предусмотренной условиями создания сборочных заводов.

Также нашей страной заметные успехи достигнуты в замещении сельскохозяйственного импорта мясной продукции. Так производство мяса свинины с 2005 года растет устойчивыми темпами 8-10% годовых и выросло более чем вдвое [2]. Аналогичные темпы достигнуты в птицеводстве. Благодаря этому зависимость от импорта этих видов мясной продукции практически преодолена и конкуренция с импортом приводит к удержанию цен на продукцию.

Отметим и другие отрасли, в которых в последние годы проведена успешная работа по замещению импорта – это производство железнодорожных вагонов, химическая промышленность, особенно производство пластических масс, легкая промышленность, в частности – обувная, а также тепличное производство овощей.

Эти примеры показывают, что импортозамещение в различных отраслях экономики нашей страны возможно, импортозамещающие технологии могут быть успешно внедрены и организован устойчивый выпуск продукции.

Однако некоторые экономисты считают, что у нас недостаточно внимания уделяют замещению импорта и призывают организовать производство собственных товаров вместо импорта практически во всех отраслях. Представляется, что подобное развитие экономики нерационально, так как приведет к снижению производительности труда в хозяйстве страны в целом, а также к потере конкурентоспособности соответствующих отраслей и производств.

Прежде всего речь идет об элементной базе компьютерной техники и других электронных приборов. Здесь отставание наметилось еще в 70-х годах прошлого века и эксперты уверены, что оно в ближайшее время не может быть преодолено. Следовательно, возможна организация сборочных производств, аналогично развитию замещения автоимпорта. Аналогична ситуация и с бытовыми электронными приборами – сотовыми телефонами, смартфонами, планшетами, телевизорами и другой бытовой техникой, где также единственный путь замещения импорта – сборка.

Также в настоящее время невозможно полностью заместить импорт средств транспорта – полностью или основных узлов. Так, у нас не производятся скоростные поезда, а отечественный лайнер – Суперджет-100 – имеет импортные двигатель и авионику. Также в нашей стране нет многих компетенций в производстве некоторых видов современных станков и обрабатывающих центров, других подотраслях машиностроения.

Выше перечислены организационно-экономические факторы, препятствующие импортозамещению. Однако имеются и чисто экономические факторы, значительно затрудняющие его.

К таким факторам прежде всего относится ценовой – для импортозамещения цены внутренних производителей не должны превышать цен импортируемых товаров. При этом в настоящее время невозможно ограничить импорт с помощью мер таможенного регулирования – пошлин, квот – как например мы это делали в 90-е годы в отношении импорта автомобилей. Этому препятствует необходимость соблюдать нормы Всемирной торговой организации (ВТО), членом которой наша страна стала в 2012 году. Стоимость рабочей силы в нашей стране довольно высокая, что объясняется не столько уровнем средней заработной платы, по которому мы еще существенно отстаем от развитых стран,

сколькими высокими налогами и другими издержками ведения бизнеса. По этой причине производство большинства потребительских товаров в Китае и странах Юго-Восточной Азии обходится значительно дешевле и наши производители не могут конкурировать с импортом.

Другим экономическим фактором, препятствующим развитию импортозамещения, является ограниченность отечественного рынка капитала. Развитие новых производств требует значительных инвестиционных вложений, то есть недорогих кредитов, привлекаемых на значительный срок – до выхода нового производства на безубыточность. В отношении производственного оборудования эта проблема решается путем лизинга или привлечения товарного кредита поставщика, однако капитальные сооружения будущий производитель строит за собственные или кредитные средства. Проблема кредитования производителей у нас до настоящего времени не решена.

Еще одним экономическим фактором, затрудняющим импортозамещение, является ограниченность трудовых ресурсов в нашей стране. В настоящее время у нас рекордно низкая безработица – 5,6 - 5,8%, что объясняется стабильным экономическим развитием, а также низким возрастом выхода на пенсию. При этом в нашей стране отмечают невысокую мобильность рабочей силы, затрудняющую переезд работников из трудоизбыточных населенных пунктов в районы с недостатком трудовых ресурсов. В связи с этим организация новых импортозамещающих производств потребует дополнительных инвестиций на обустройство работников и их переобучение.

Также создание новых импортозамещающих производств во многих случаях затрудняет неразвитость транспортной инфраструктуры. Особенно это относится к регионам Сибири и Дальнего Востока.

Следует отметить, что перечисленные выше экономические факторы, затрудняющие создание импортозамещающих производств в нашей стране, для каждого реализуемого проекта индивидуальны – какой-либо фактор может иметь большее значение, а другой – отсутствовать. Отмечают, что наиболее значимым фактором для большинства проектов являются сложности с кредитным финансированием. Особенно это относится к среднему бизнесу, где предприниматели часто не имеют качественных залогов, которые позволили бы получать банковские кредиты на развитие новых импортозамещающих производств на приемлемых в отношении ставки и срока кредитования условиях. Для решения этой проблемы распоряжением Прави-

тельства РФ от 5 мая 2014 года №740-р создается ОАО «Небанковская депозитно-кредитная организация «Агентство кредитных гарантий»», основной задачей которого будет повышение доступа малого и среднего бизнеса к кредитным ресурсам при инвестировании новых проектов в неторговом секторе [3]. С помощью этой организации правительство путем выдачи гарантий планирует снизить для банков риски долгосрочного кредитования малого и среднего бизнеса.

Заинтересованность правительства в развитии в нашей стране новых, в том числе импортозамещающих предприятий тем не менее не приводит к снижению основного предпринимательского риска – поддержки уровня рентабельности, достаточного для обеспечения приемлемого для инвестора срока окупаемости нового проекта производства товаров [4]. Импортозамещение по определению всегда конкурирует с импортом аналогичных товаров – кроме случаев, когда импорт прекращается по политическим или другим внеэкономическим причинам. При этом импортируются товары, производство которых уже налажено в других странах, то есть иностранный производитель расширяет рынок сбыта. Соответственно на действующем производстве решены вопросы качества продукции, привлечения, обучения и обустройства персонала, вопросы инфраструктуры и логистики. Это объясняет, почему товары, произведенные в западноевропейских странах с их дорогой рабочей силой и высокими налогами, продаются на нашем внутреннем рынке по приемлемым для потребителя ценам, а проект организации у нас импортозамещающего производства часто не показывает достаточных сроков окупаемости. Еще сложнее конкурировать с производителями из азиатских стран, в которых оплата труда и налоги ниже не только по сравнению со странами Европы, но и с нашими издержками.

Исходя из этого, для успешного развития новых импортозамещающих производств инвесторы должны выбирать проекты, в которых используются природные и экономические преимущества нашей страны и нашего внутреннего рынка, среди которых отметим:

- освоение новых территорий Сибири и Дальнего Востока, обусловленное расширением географии добычи нефти, газа и угля;
- развитие сельского хозяйства, обеспеченное повышением отдачи пахотных земель;
- необходимость в развитии энергосбережения, сопряженную с холодным и континентальным климатом;
- емкий внутренний рынок, где перераспределение поступлений от нефтяного экспорта

обеспечивает высокие доходы российских потребителей;

- ускоренный рост внутренних рынков автомобилизации и жилой недвижимости, обусловленный отставанием от среднеевропейского уровня насыщения таких рынков.

Развитие импортозамещающих производств с учетом преимуществ перечисленных факторов снизит экономические риски новых проектов и позволит ускорить темпы роста импортозамещающих подотраслей нашего хозяйства.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. www.pwc.ru/ru.../automotive-market-results-and-development-2013.pdf
2. <http://souzkombikorm.ru/content/minselhoz-rossii-proanaliziroval-razvitie-otrasli-zhivotnovodstva-v-pervom-kvartale-2014>
3. <http://government.ru/docs/12165>
4. Дорошенко Ю.А., Бухонова С.М. Томина Э.И., Табурчак А.П. Обеспечение реализации стратегий инновационного развития / Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г.Шухова. 2007. №1. С. 130-133