

канд. экон. наук, доцент

Т.А. Брянцева,

магистрант

О.Ю. Шевцова

Белгородский государственный

технологический университет

им. В.Г. Шухова

ПРЕИМУЩЕСТВА АВТОМАТИЗАЦИИ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ НА ПРИМЕРЕ ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА «1С: ПРЕДПРИЯТИЕ»

Очевидность автоматизации бизнес-процессов в наше время неизбежна. Утверждаются новые законы, стандарты, правила в области ведения бизнеса, а в особенности – бухгалтерского и управленческого учета. Упрощаются все бизнес-процессы и сокращается затрачиваемое на них время с помощью программных продуктов, которые являются «палочкой-выручалочкой» нынешних бухгалтеров и предпринимателей.

Наиболее массовым является программный продукт от фирмы «1С», именуемый как «1С: Предприятие». На сегодняшний момент данное программное обеспечение является самой популярной отечественной разработкой и включает в себя множество конфигураций, которые позволяют выбирать среди всей массы программ те, которые подходят для того или иного бизнеса в зависимости от сферы деятельности. Также возможны режимы индивидуализации программы под конкретную компанию. Для этого существуют 1С-Франчайзи, помогающие реализовать множество запрашиваемых решений для наибольшего удобства ведения предпринимательской деятельности.

Как известно, одним из наиболее трудоемких участков бухгалтерского учета является учет расчетов с поставщиками и подрядчиками, отражающий информацию о:

- полученных товарно-материальных ценностях, выполненных работах и потребленных услугах;
- товарно-материальных ценностях, работах и услугах, на которые расчетные документы от поставщиков или подрядчиков не поступили (так называемые неотфактурованные поставки);
- излишках товарно-материальных ценностей, выявленных при их приемке;
- полученных услугах по перевозкам и др.

В программном продукте «1С: Бухгалтерия 8.3» реализованы следующие решения в области учета расчетов с поставщиками и подрядчиками [4]:

- автоматическое заполнение контрагентов по данным ИНН;
- составление счетов на оплату контрагентам;
- оформление выполнения работ (оказания услуг);
- пакетное выставление документов при оказании услуг нескольким контрагентам;
- составление актов сверки, взаимозачетов с контрагентами;
- начисление неустойки (штрафа, пеней) за просрочку авансового платежа по договорам;
- зачет, списание задолженностей;
- осуществление взаимозадолженностей;
- продажа готовой продукции оптом, в розницу;
- составление требований-накладных, актов инвентаризации расчетов с покупателями, поставщиками и прочими дебиторами, и кредиторами, счетов на оплату, бухгалтерских справок, актов сверки, взаимозачетов с контрагентами, товарных накладных, актов об оказании услуг, возвратов поставщику и т.д. [3];
- учет авансовых платежей;
- составление счетов-фактур;
- перечисление денежных средств на расчетный счет контрагентов;
- учет по всем вышеперечисленным операциям НДС и автоматическое составление книги покупок и продаж, книги доходов и расходов, Декларации по НДС и бухгалтерской финансовой отчетности.

Как можно заметить, процессы учета расчетов с поставщиками и подрядчиками значительно упростились, что экономит время и повышает эффективность использования трудовых ресурсов.

Кроме автоматизации документирования операций по рассматриваемому участку учета, значительно упрощена и сама расчетная система. Благодаря технологиям и новейшим разработкам, совершать оплату по договорам, можно не выходя из офиса. Для этого фирмой 1С были разработаны такие сервисы как «Клиент-банк» и «Директ-банк», позволяющие моментально обмениваться данными через интернет и совершать расчетные операции. Все выписки из банка по расчетным счетам хранятся в личном кабинете компании на сайте банка, с которым заключен договор и их легко можно загрузить в программу.

В программе, помимо регламентированных отчетов, существуют внутренние отчеты, помогающие отслеживать движение товаров, местонахождение товаров и их остатки, кредиторскую задолженность перед поставщиками и проводить ее анализ по срокам погашения, составлять автоматическую оборотно-сальдовую ведомость по 60 счету и наблюдать остатки по этому счету в различных вариациях группировок: по складам,

субсчетам, контрагентам, документам с контрагентами и т.д., составлять отчеты по закупкам, отчеты по неоплаченным счетам, отчеты о валовой прибыли, журналы счетов-фактур.

Составление автоматических отчетов позволяет значительно сэкономить время при анализе расчетов с поставщиками и подрядчиками, что также способствует оптимизации трудовой и управленческой деятельности компании, примеры отчетов приведены на рис. 1, 2.

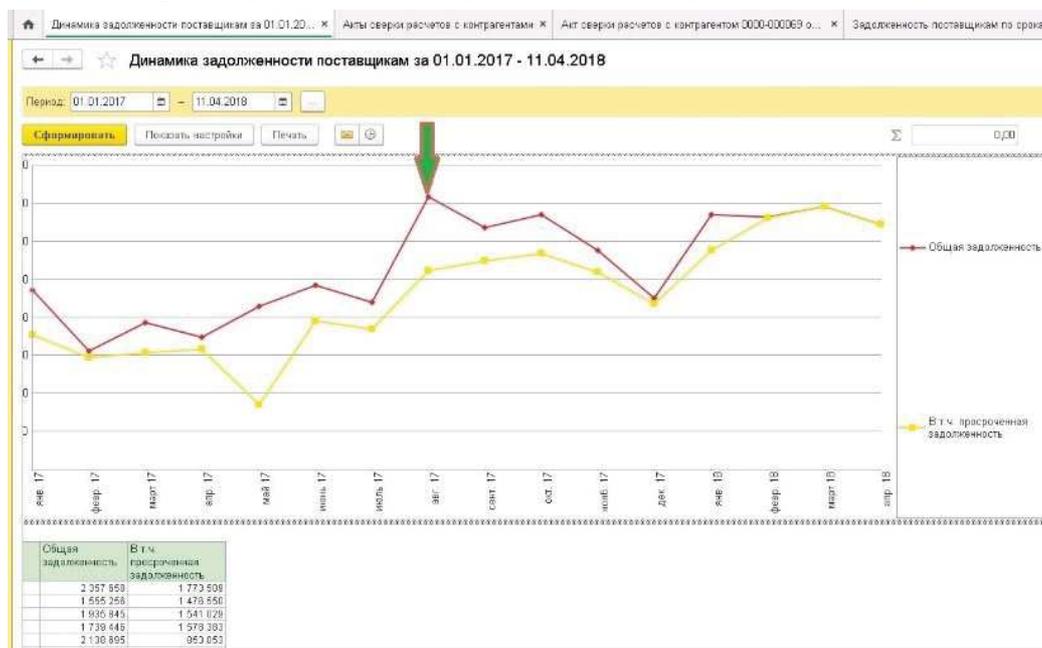


Рис. 1. Задолженность с поставщиками по срокам долга

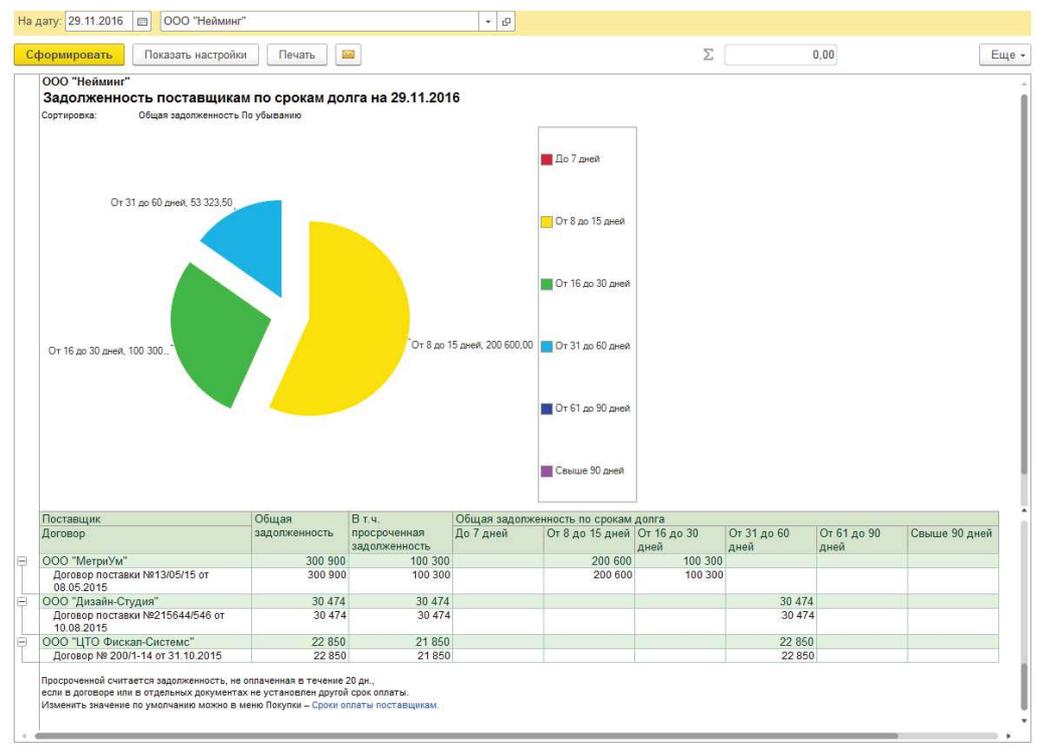


Рис. 2. Динамика задолженности перед поставщиками

Хотелось бы отметить, что инструментом автоматизации выступает также электронный документооборот, позволяющий наиболее быстро обмениваться документами с контрагентами, экономя время и денежные ресурсы на поездки и встречи. Печать компании и подпись руководителя (бухгалтера) проставляется автоматически, стоит всего лишь раз добавить сканированные экземпляры в карточку организации [3].

Автоматизация бизнес-процессов путем внедрения программных продуктов – верное решение на пути к успешному функционированию компании, но каждая система имеет свои плюсы и минусы. О плюсах было сказано ранее, теперь рассмотрим минусы автоматизации бухгалтерского учета:

- приобретение техники для работы с программными продуктами;
- стоимость программных продуктов;
- затраты на обучение персонала для работы с программными продуктами;
- затраты на содержание программных продуктов (заключение договоров с представителями компании «1С» для обновления программ в целях актуализации программы под новшества законодательства, а также для технической помощи в области хранения данных, устранения ошибок работы программ, установка вспомогательных компонентов для работы в программах и т.д.).

В заключение хотелось бы отметить, что автоматизация бизнеса – это большой шаг вперед на пути к эффективному использованию трудовых ресурсов компании, сокращение времени между операциями различного характера и уменьшение бумажных носителей документов как экономия пространства. Все это влияет на работоспособность сотрудников компаний, позволяет совершенствоваться и «идти в ногу со временем».

Библиографический список

1. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» // СПС «Консультант-Плюс».
2. Приказ Минфина Российской Федерации от 09.06.2001 №44н «Об утверждении Положения по бухгалтерское учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01) // СПС «КонсультантПлюс».
3. Журавлева Т.Ю. Практикум по освоению программы «1С: Бухгалтерия» [Электронный ресурс] / Журавлева Т.Ю. Электрон. текстовые данные. Саратов: Вузовское образование, 2016. 53с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/45237>.

4. Заика А.А. Практика бухгалтерского учета в 1С: Бухгалтерии 8 [Электронный ресурс] / Заика А.А. Электрон. текстовые данные. М.: Интернет-Университет Информационных Технологий (ИНТУИТ), 2016. 526с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/16725>.

5. Брянцева Т.А., Шевченко М.В. Особенности применения онлайн-касс // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2017. № 3. С. 206-211.

Рекомендовано кафедрой
бухгалтерского учета
и аудита БГТУ

канд. экон. наук, доцент

Ю.А. Ткаченко,

А.И. Фалько

Белгородский государственный
технологический университет
им. В.Г. Шухова

ОСОБЕННОСТИ АУДИТА ЗАДОЛЖЕННОСТИ, НЕВОЗМОЖНОЙ К ВЗЫСКАНИЮ

В рамках финансово-хозяйственной деятельности организации возникают обстоятельства непреодолимой силы, при которой переведенная в статус невозможной к взысканию задолженность подлежит списанию (в течение трёх лет), т.е. обязательство дебитора перед кредитором в соответствии со ст. 415 ГК РФ считается прекращенным с момента получения дебитором уведомления кредитора о списании задолженности, за исключением случаев, если он в разумный срок не направит кредитору возражений против списания последней [1].

Дебиторская задолженность, которая не может быть погашена, признается нереальной к взысканию. Условия, по которым дебиторская задолженность не может быть взыскана, определены Гражданским кодексом. Такими условиями являются, в частности:

- истечение срока исковой давности;
- ликвидация организации;
- смерть физического лица;
- невозможность исполнения обязательства, вызванного обстоятельствами, за которое ни одна из сторон не в состоянии отвечать;
- принятие акта государственного органа о признании задолженности нереальной к взысканию.