

*Левченко А. С., аспирант,
Рудычев А. А., д-р экон. наук, проф.*

Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ И ИССЛЕДОВАНИЕ СУЩЕСТВУЮЩИХ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ОАО «БЕЛГОРОДСТРОЙДЕТАЛЬ»

aleksandr08.03.1988@rambler.ru

Для оценки деловой активности используют определенное количество показателей и методик оценки. Состав показателей можно рассмотреть в два уровня. Сформирована система показателей в связи с развитием рыночных отношений, обоснована и апробирована на существующей методике оценки деловой активности на одном из лидеров промышленности Белгородской области ОАО «Белгородстройдеталь». Получены результаты, сформулированы рекомендации и предложена методика по повышению комплексного показателя оценки деловой активности.

Ключевые слова: *показатель, деловая активность, система, рыночные отношения, перспективные показатели, текущие показатели, абсолютные показатели, относительные показатели, выручка, чистая прибыль, оборотные активы, внеоборотные активы, рентабельность производства, рентабельность активов, коэффициент оборачиваемости, золотое правило экономики предприятия.*

Деловая активность выражается в эффективности использования ресурсов, при этом является комплексной и динамичной характеристикой предпринимательской деятельности. Деловая активность предприятий является одним из центральных факторов эффективности рыночной экономики, актуальность данной тематики не вызывает сомнений. Критерии её оценки нередко сводятся в литературе к характеристике финансового состояния предприятий. Уровни деловой активности конкретной организации отражают этапы ее жизнедеятельности (зарождение, развитие, подъем, спад, кризис, депрессия) и показывают степень адаптации к быстроменяющимся рыночным условиям, качество управления. [4]

При исследовании деловой активности предприятия рассматривается воздействие нескольких видов конъюнктуры: мирового хозяйства, экономики национального, регионального, отраслевого уровня (промышленное предприятие).

Целью данного исследования является определение и систематизация показателей деловой активности, обоснование методики оценки деловой активности на примере ОАО «Белгородстройдеталь».

В результате исследования и ознакомления с учениями отечественных и зарубежных авторов можно выделить как «аксиому», так как каждый ученый при оценке деловой активности использует количественные показатели (натуральные и стоимостные) и качественные критерии. Расчеты на количественном уровне определяются на основе финансовой и статистической отчетности, а качественные критерии носят ре-

комендательный характер, определяются с помощью бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках одного из лидеров Белгородской области по производству и сбыту строительных материалов ОАО «Белгородстройдеталь». Для простоты обозначения будем использовать аббревиатуру ОАО «БСД» (рис. 1). [5]

Основополагающее влияние на деловую активность хозяйствующих субъектов оказывают макроэкономические факторы, под воздействием которых может формироваться либо благоприятный «предпринимательский климат», стимулирующий условия для активного поведения субъекта, либо наоборот – предпосылки к свертыванию и затуханию деловой активности. Немаловажным по значимости являются факторы внутреннего характера, регулируемые внутри хозяйствующего субъекта: совершенствование оказываемой работы по основному виду деятельности, повышение значимости в области топ менеджмента, бизнеса и планирования, дополнительные исследования консалтинговых компаний в области маркетинга и инновационной активности, промо-акции и т.д. [6]

Значение анализа деловой активности заключается в формировании экономически обоснованной оценки эффективности и интенсивности использования ресурсов организации и в выявлении резервов их повышения.

В ходе анализа решаются следующие задачи:

- исследование и влияние оценки деловой активности на результирующие показатели деятельности ОАО «БСД»;
- исследование влияния основных факторов, обусловивших изменение показателей де-

ловой активности и расчет величины их конкретного значимого статуса;

- подведение итогов анализа, разработка комплексных рекомендаций позитивного изменения показателей характеризующих деловую активность вовлечению в оборот выявленных резервов имеющих рекомендательный характер (перспективные).

Качественными критериями являются: широта рынков сбыта (внутренних, внешних), деловая репутация организации и её клиентов, конкурентоспособность товара (рис.2.) [4].

Количественная оценка даётся по двум направлениям:

1. исследование динамики и соотношения темпов роста абсолютных показателей: основных оценочных показателей деятельности организации (выручка и прибыль) и средняя величина активов;
2. изучение значений и динамики относительных показателей, характеризующих уровень эффективности использования авансированных и потребленных ресурсов организации.

Бухгалтерский баланс
на 31 Декабря 2011 г.

Организация <u>Открытое акционерное общество "Белгородстройдеталь"</u> по ОКПО Идентификационный номер налогоплательщика _____ по ИНН Вид экономической деятельности <u>Промышленность</u> по ОКВЭД Организационно-правовая форма _____ форма собственности _____ по ОКФС ОАО _____ по ОКЕИ	Коды Форма по ОКУД 0710001 Дата (число, месяц, год) 31 12 2011 01216452 3124013505/312350001 26.61 47 16 384
---	--

Единица измерения: тыс руб
Местонахождение (адрес) 308002, г. Белгород, ул. Мичурина, 104

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 Декабря 2011 г.	На 31 Декабря 2010 г.	На 31 Декабря 2009 г.
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Итого по разделу I	1100	185824	180967	176345
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Итого по разделу II	1200	305147	269541	287081
	БАЛАНС	1600	490971	450508	463426

Форма 0710001 о2

Пояснения	Наименование показателя	Код	на 31 Декабря	на 31 Декабря	на 31 Декабря
ПАССИВ					
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
	Итого по разделу III	1300	460764	430571	440665
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Итого по разделу V	1500	30207	19937	22761
	БАЛАНС	1700	490971	450508	463426

Руководитель _____ Анатолий Борисович _____ бухгалтер Елена Николаевна _____
 (подпись) (расшифровка подписи) (подпись) (расшифровка подписи)

26 Марта 2012 г.

Отчет о прибылях и убытках
за период с 1 Января по 31 Декабря 2011 г.

Организация <u>Открытое акционерное общество "Белгородстройдеталь"</u> по ОКПО Идентификационный номер налогоплательщика _____ по ИНН Вид экономической деятельности <u>Промышленность</u> по ОКВЭД Организационно-правовая форма _____ форма собственности _____ по ОКФС ОАО _____ по ОКЕИ	Коды Форма по ОКУД 0710002 Дата (число, месяц, год) 31 12 2011 01216452 3124013505/312350001 26.61 47 16 384
---	--

Единица измерения: тыс. руб.

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2011 г.	За Январь - Декабрь 2010 г.
	Выручка	2110	502031	348922
6	Себестоимость продаж	2120	(434438)	(333283)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	67593	15639
6	Коммерческие расходы	2210	(1618)	(1538)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	65975	14101
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	49864	4167
	Чистая прибыль (убыток)	2400	36185	(2350)

Рис.1. Бухгалтерский баланс, Отчет о прибылях и убытках за 31 декабря 2011 г.

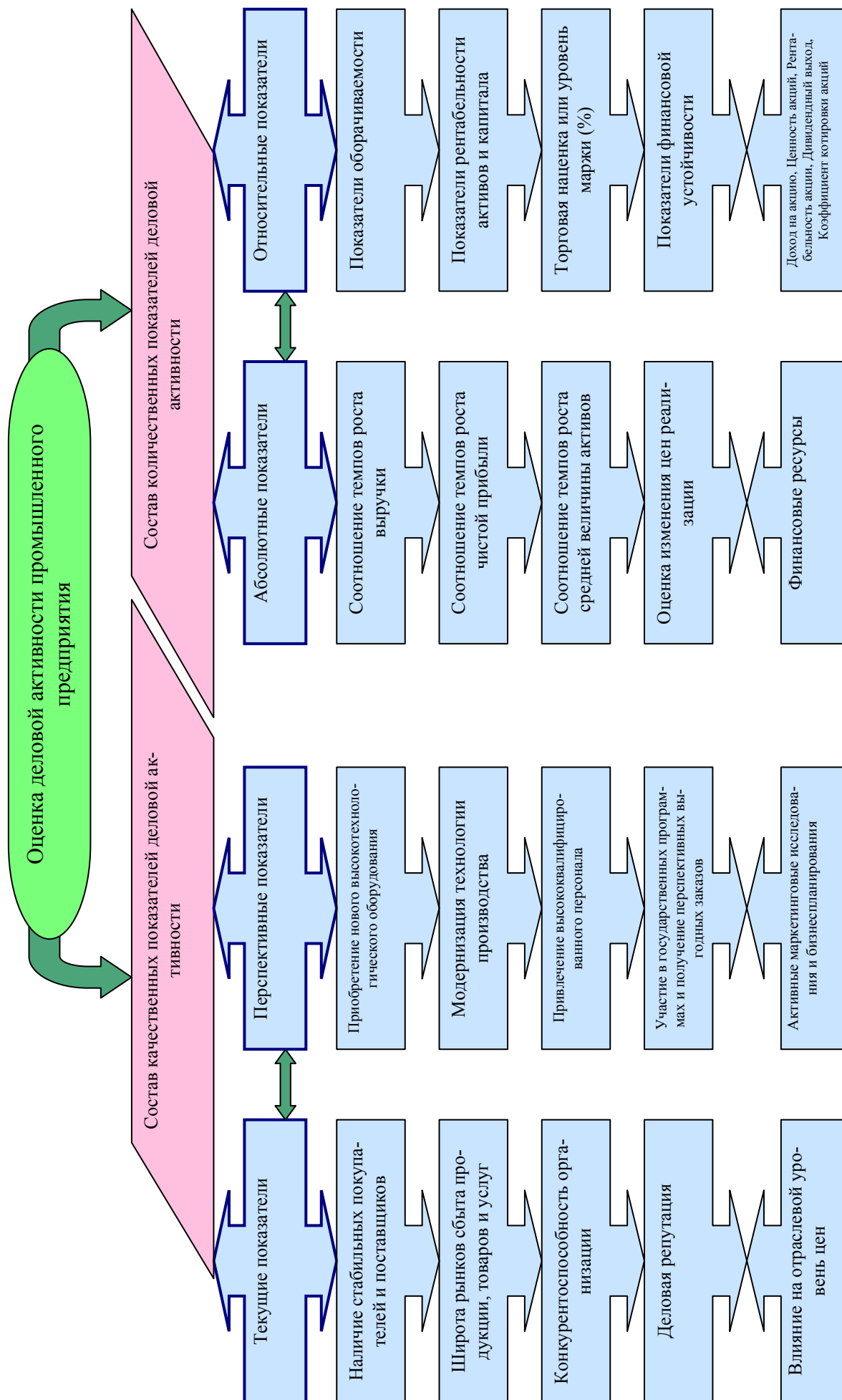


Рис. 2. Состав показателей, участвующих в оценке деловой активности промышленного предприятия

Для выявления оптимального соотношения между абсолютными показателями, характеризующие деловую активность, необходимо соизмерить *золотое правило экономики предприятия*. [11,12]

$$\text{ТрЧП} > \text{ТрВ} > \text{ТрА} > 100\%; \quad (1)$$

где ТрЧП – темп роста чистой прибыли; ТрВ – темп роста выручки; ТрА – темп роста средней величины активов.

$-1539,79 > 143,88 > 108,98 > 100\%$; ОАО «БСД»

Выполнение первого соотношения (чистая прибыль растет опережающим темпом по сравнению с выручкой) означает повышение рентабельности производства (P_n):

$$P_n = \text{ЧП} / \text{В} * 100; \quad (2)$$

$$7,21 = 36185 / 502031 * 100; \text{ ОАО «БСД»}$$

Выполнение второго соотношения (выручка растет опережающим темпом по сравнению с активами) означает ускорение оборачиваемости активов (O_a):

$$O_a = \text{В} / A_{\text{ср}} * 100; \quad (3)$$

$$106,65 = 502031 / 470739,5 * 100; \text{ ОАО «БСД»}$$

Опережающие темпы увеличения чистой прибыли по сравнению с увеличением активов ($\text{ТрЧП} > \text{ТрА}$) означают повышение чистой рентабельности активов ($\text{Ч}_{\text{ра}}$):

$$\text{Ч}_{\text{ра}} = \text{ЧП} / A_{\text{ср}} * 100; \quad (4)$$

$$7,69 = 36185 / 470739,5 * 100; \text{ ОАО «БСД»}$$

Выполнение последнего неравенства (увеличение средней величины активов в динамике) означает расширение имущественного потенциала. Однако его исполнение необходимо обеспечить лишь в долгосрочной перспективе. В краткосрочной перспективе (в пределах года) допустимо отклонение от этого соотношения, если, например, оно вызвано уменьшением дебиторской задолженности или оптимизацией внеоборотных активов и запасов. [11]

Относительные показатели деловой активности характеризуют уровень эффективности использования ресурсов организации, который оценивается с помощью показателей оборачиваемости отдельных видов имущества и его общей величины и рентабельности средств организации и их источников.

В общем случае оборачиваемость средств, вложенных в имущество, оценивается следующими основными показателями: скорость оборота (количество оборотов, которое совершают за анализируемый период капитал предприятия или его составляющие) и период оборота – средний срок, за который совершается один оборот средств. [12]

Чем быстрее оборачиваются средства, тем больше продукции производит и продает организация при той же сумме капитала. Таким образом, основным эффектом ускорения оборачи-

ваемости является увеличение продаж без дополнительного привлечения финансовых ресурсов. Кроме того, так как после завершения оборота капитал возвращается с приращением в виде прибыли, ускорение оборачиваемости приводит к увеличению прибыли. С другой стороны, чем ниже скорость оборота активов, прежде всего, текущих (оборотных), тем больше потребность в финансировании. Внешнее финансирование является дорогостоящим и имеет определенные ограничительные условия. Собственные источники увеличения капитала ограничены, в первую очередь, возможностью получения необходимой прибыли. Таким образом, управляя оборачиваемостью активов, организация получает возможность в меньшей степени зависеть от внешних источников средств и повысить свою ликвидность.

Длительность нахождения средств в обороте определяется совокупным влиянием ряда разнонаправленных внешних и внутренних факторов. К числу первых следует отнести сферу деятельности предприятия, отраслевую принадлежность, масштабы предприятия и ряд других. Не меньшее воздействие на оборачиваемость активов оказывают экономическая ситуация в стране, сложившаяся система безналичных расчетов и связанные с ней условия хозяйствования предприятий. Так, инфляционные процессы, отсутствие налаженных хозяйственных связей с поставщиками и покупателями приводят к вынужденному накоплению запасов, значительно замедляющему процесс оборота средств. [8]

Однако следует подчеркнуть, что период нахождения средств в обороте в значительной степени определяется внутренними условиями деятельности организации, и в первую очередь эффективностью стратегии управления его активами (или её отсутствием).

Показатели рентабельности являются относительными характеристиками финансовых результатов и эффективности деятельности предприятия. Они измеряют доходность предприятия с различных позиций и группируются в соответствии с интересами участников экономического процесса.

Относительные показатели, используемые при оценке деловой активности.

Заметим, что при расчете всех показателей используются средние величины активов и капитала, а не моментные данные. Средняя величина активов или капитала рассчитывается по формуле средней хронологической:

$$\bar{x} = \frac{1/2 * x_1 + x_2 + \dots + x_{n-1} + 1/2 * x_n}{n - 1}; \quad (5)$$

которая, при отсутствии внутригодовых данных и наличии только данных на начало и конец пе-

риода, преобразуется в формулу средней арифметической:

$$x = \frac{1/2 * x_1 + 1/2 * x_2}{2-1} = 1/2 * (x_1 + x_2); \quad (6)$$

$$4707395 = 1/2 * (490971 + 450508); \text{ ОАО «БСД»}$$

Таким образом, средняя величина активов и капитала может быть рассчитана как сумма данных на начало и конец периода, деленная на 2 (это означает, что для анализа динамики относительных показателей деловой активности аналитик должен иметь в распоряжении как минимум два баланса: за отчетный период и аналогичный период прошлого года).

$$7,69 = 36185 / 4707395 * 100 * 502031 / 502031 = 36185 / 502031 * 100 * 502031 / 4707395 = 7,21 * 106,65 / 100; \quad \text{ОАО «БСД»}$$

Из данной зависимости следует, что прибыль, получаемая с каждого рубля средств, вложенных в активы, зависит от скорости оборота средств и от доли чистой прибыли в выручке от продаж. Приемлемого значения рентабельности активов организация может достичь как за счет высокой рентабельности деятельности (продаж),

$$Ч_{ра} = ЧП / A_{cp} * 100\% = ЧП / (ВА + ОбА) * 100\% = (ЧП / В) : (ВА / В + ОбА / В) * 100\% = P_{д} : (\Phi_{\varepsilon} + K_{30a}); \quad (8)$$

где Φ_{ε} – фондоемкость внеоборотных активов; K_{30a} – коэффициент закрепления оборотных активов.

$$7,69 = 36185 / 470739,5 * 100 = 36185 / (185824 + 305147) * 100\% = (36185 / 502031) : (185824 / 502031 + 305147 / 270294) * 100\% = 7,21 / (0,37 + 0,57); \text{ ОАО «БСД»}$$

В данном случае использован метод сокращения исходной факторной системы, при помощи которого путем деления числителя и знаменателя на выручку от реализации осуществлен переход от объемных показателей к относительным величинам интенсивности.

$$P_{ск} = \frac{ЧП}{СК} * 100\% * \frac{B}{B} * \frac{\bar{A}}{\bar{A}} = \frac{ЧП}{B} * 100\% * \frac{\bar{A}}{\bar{A}} = \frac{Pn * Oa}{100} * \frac{\bar{A}}{\bar{A}}; \quad (9)$$

$$5,05 = \frac{36185}{716225} * 100 * \frac{502031}{502031} * \frac{4707395}{4707395} = \frac{36185}{502031} * 100 * \frac{502031}{4707395} * \frac{4707395}{716225} = \frac{7,21 * 106,65}{100} * \frac{4707395}{716225}; \quad \text{ОАО «БСД»}$$

Согласно представленной модели, рентабельность собственного капитала прямо пропорционально зависит от изменения рентабельности производства и оборачиваемости активов (заметим, что их произведение дает рентабельность активов) и обратно пропорционально – от изменения доли собственного капитала в общей сумме источников формирования имущества. [2]

На следующем этапе анализа следует установить влияние изменения объема и оборачива-

С целью углубления анализа целесообразно рассмотреть взаимосвязь между показателями рентабельности активов, оборачиваемостью активов и чистой рентабельностью оборота, которая может быть представлена формулой, полученной на основе использования метода расширения исходной факторной системы:

$$Ч_{ра} = \frac{ЧП}{A} * 100\% * \frac{B}{B} = \frac{ЧП}{B} * 100\% * \frac{B}{A} = \frac{Pn * Oa}{100}; \quad (7)$$

где $Ч_{ра}$ – чистая рентабельность активов; ЧП – чистая прибыль; \bar{A} – средняя величина активов; В – выручка; $P_{п}$ – рентабельность производства; O_{a} – оборачиваемость активов.

так и за счет высокой оборачиваемости средств. Заметим, что для промышленных предприятий характерна первая ситуация, для торговых – вторая. [3]

В целях выявления резервов роста рентабельности активов можно преобразовать исходную формулу следующим образом:

Для определения факторов, влияющих на рентабельность собственного капитала, воспользуемся методом расширения факторной системы путем умножения числителя и знаменателя исходной факторной системы на выручку от реализации и среднюю величину активов:

емости оборотных активов на изменение объема продаж (в краткосрочном интервале именно этот вид активов определяет величину выручки). Расчет может быть проведен на основе использования приема абсолютных разниц:

$$B = \overline{ОбА} * O_{ОбА}; \quad \text{ОАО «БСД»} \quad (10)$$

$$\Delta B(\overline{ОбА}) = \Delta \overline{ОбА} * O_{ОбА}; \quad (11)$$

где B – выручка; $\overline{ОбА}$ – средняя величина оборотных активов; $O_{обА}$ – оборачиваемость оборотных активов.

$$502031 = 4399175 * 1,14; \text{ ОАО «БСД» (10)}$$

$$153109(4399175) = 9033 * 1,14; \text{ ОАО «БСД» (11)}$$

С целью количественного измерения влияния изменения оборачиваемости оборотных активов на финансовое положение (размер исполь-

$$\Delta \overline{ОбА}(O_{обА}) = 287344 - 278311 * \frac{502031}{348922} = -113091 \quad \text{ОАО «БСД»} \quad (13)$$

При ускорении оборачиваемости оборотных активов происходит высвобождение средств (прежде всего, в виде краткосрочной задолженности) (величина со знаком «-» в вышеприведенной формуле), что позитивно сказывается на финансовом положении, снижая зависимость от внешних источников финансирования при относительно постоянном размере собственного капитала. Замедление оборачиваемости вызывает дополнительное вовлечение средств в оборот (величина со знаком «+») и оказывает на финансовое положение негативное влияние. [1]

В целом следует отметить, что по результатам исследования происходит:

1. снижение эффективности использования вложенного капитала (характеризуемой показателями рентабельности);

2. несущественное повышение интенсивности использования активов (характеризуемой показателями оборачиваемости);

3. недостаточно высокие показатели рентабельности активов и собственного капитала при приемлемых значениях показателей оборачиваемости.

Все это позволяет сделать вывод о недостаточно высокой деловой активности и снижении ее уровня в динамике. Основными направлениями разработки мероприятий по повышению деловой активности должны стать:

1. повышение эффективности использования материальных, трудовых и денежных ресурсов. В современных же условиях надо использовать для наращивания рентабельности не только традиционные пути, но и новые, открытые в ходе рыночных преобразований, приватизации. Среди них основными являются:

- формирование коммерческого ассортимента с учетом рентабельности товаров;
- использование возможностей рискованной деятельности;
- инновационная политика;
- оптимальные масштабы предприятия;
- использование возможностей меняющейся конъюнктуры рынка;

зубе в обороте капитала) следует исчислить сумму дополнительно вовлеченных в оборот (высвобожденных из оборота) средств в связи с изменением оборачиваемости:

$$\Delta \overline{ОбА}(O_{обА}) = \overline{ОбА}_1 - \overline{ОбА}_0 * \frac{B_1}{B_0}; \quad (13)$$

- выгодное размещение денежных ресурсов и др. [10, с.94]

- предварительный и оперативный контроль над формированием издержек;

- бюджетирование расходов и денежных оттоков и притоков и др.

2. ускорение оборачиваемости активов с целью усиления положительного влияния эффективности производства, в частности трудовых, материальных, денежных ресурсов. А эффективность использования оборотных активов зависит, прежде всего от умения управлять ими, улучшать организацию производства и сбыта, повышать уровень коммерческой и финансовой деятельности ОАО «Белгородстройдеталь». [12] Чтобы ускорить оборачиваемость, необходимо:

- совершенствовать производство и сбыт, нормализовать размещение оборотных средств: для повышения экономической эффективности производства, и сбыта продукции необходимо интенсивнее использовать созданный производственный потенциал, добиваться ритмичности производства и сбыта продукции;

- полностью и ритмично выполнять планы хозяйственной деятельности;

- совершенствовать организацию производства и сбыта, внедрять прогрессивные формы и методы: разработка плана поставки, плана реализации, контроль над выполнением указанных планов по срокам, получение продукции от цехов, организации отгрузки и другие функции;

- совершенствовать расчеты с поставщиками и покупателями;

- улучшать претензионную работу;

- ускорять оборот денежных средств за счет улучшения инкассации выручки, строгого лимитирования остатков денежных средств в кассах предприятия, в пути, на расчетном счете в банке;

- свести к минимуму запасы хозяйственных материалов, малоценных и быстроизнашивающихся предметов, инвентаря, спецодежды на складе, сократить подотчетные суммы, расходы будущих периодов;

- не допускать роста дебиторской задолженности.

3. анализируя предложенный вариант, является возможность вживить «инновационную» сторону деловой активности, которая позволит олицетворить инновационную активность персонала в разработке новых продуктов, технологических процессов, систему продажи продукции и оказания услуг. В этой связи, на наш взгляд, необходимо выделить ряд составляющих, реализация которых, с учетом потребностей и особенностей конкретного промышленного предприятия, позволит повысить результативность инновационной деятельности на стадии создания инноваций:

- согласование направлений проведения инноваций со стратегическими планами предприятия;
- организация взаимодействия различных служб предприятия на начальных этапах проведения инновационного исследования;
- использование методов прогнозирования для постановки целей на стадии проведения инновационного исследования;
- периодическая оценка и отбор проектов на как можно более ранних этапах;
- анализ, подбор и активная работа с персоналом, занимающиеся инновационной активностью;
- использование различных видов стимулирования для повышения результативности стадии проведения исследований. [9]

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Гиляровой, Л.Т. Экономический анализ: учебник для вузов 4-е изд., доп. / Л.Т. Гиляровой. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 615 с.
2. Донцова, Л.В. Комплексный анализ финансовой отчетности : 6-е изд., перераб. и доп. / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. - М.: Издательство «Дело и Сервис», 2011. - 304 с.
3. Ковалев, В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры : учебник / В.В. Ковалев. - М.: Изд-во Финансы и статистика, 2003. - 560 с.
4. Левченко, А.С. Оценка деловой активности / А.С. Левченко, А.А. Рудычев // Место и

роль студенческой молодежи в ускорении социально-экономического развития Украины, Харьков 25 фев. 2011 г. / Харьковский торгово-экономический университет. – Харьков: Изд-во КНТЭУ, 2011. - С. 64-66.

5. ОАО «Белгородстройдеталь»: железобетонные изделия производство и продажа в г. Белгород // Официальный сайт — 2013. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.bsdbel.ru/> (дата обращения 07.01.2013).

6. Проблемы реформирования системы управления промышленным предприятием в условиях нестабильности внешней среды: монография / А.А. Рудычев, Е.Н. Чицова, В.В. Борачук. – Белгород: Изд-во БГТУ, 2011. – 183 с.

7. Рудычев, А.А. Экономика предприятия: Учебное пособие / А.А. Рудычев, А.М. Адамчук, Д.Е. Баркин. – Губкин: ООО «Айкью», 2012. – 414 с.– ISBN 978-5-905405-11-2

8. Селезнева, Н.Н. Анализ финансовой отчетности организации : Учеб. пособие для студентов вузов по специальности "Бухгалтерский учет, анализ и аудит, слушателей курсов по подготовке и переподготовке бухгалтеров и аудиторов. / Н.Н. Селезнева, А.Ф. Ионова. - М.: Изд-во ЮНИТИ-ДАНА, 2007. - 583 с.

9. Сорокин, А. В. Резервы повышения эффективности инновационной деятельности промышленных предприятий : дис. ... канд. экон. наук : 08. 00. 05 : защищена 20. 12. 05 / Вишняков Илья Владимирович. – М. : Изд-во Моск. унта, 2005. – 162 с. – К.002.009.01

10. Хоскинг, А. Курс предпринимательства: Практическое пособие. пер. с англ. / А. Хоскинг. – М.: Изд-во «Международные Отношения», 2004. – 540 с.

11. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа : учебник / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин. - М.: Изд-во ИНФРА-М, 2006. – 176 с.

12. Экономика предприятия промышленности строительных материалов : учеб. пособие / под ред. Проф., д-ра экон. наук А.А. Рудычева, проф., д-ра экон. наук Ю.А. Дорошенко, проф., канд. экон. наук В.В. Выборновой. – 2-е изд., перераб. – Белгород: Изд-во БГТУ, 2009. – 456 с. – ISBN 978-5-361-00082-1