

канд. экон. наук, доцент

Ю.Н. Божков,

магистрант

Е.А. Дубкова

Белгородский государственный

технологический университет

им. В.Г. Шухова

ВЛИЯНИЕ МЕХАНИЗМА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ФИНАНСОВУЮ НЕЗАВИСИМОСТЬ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

В условиях рыночной экономики, которая стала развиваться в Российской Федерации после распада СССР и прекращения действия командной, плановой экономики, отечественные предприятия получили доступ к внешним, иностранным рынкам сбыта и закупок. В 90-х годах у российских предприятий появилась возможность самостоятельно налаживать внешнеэкономические связи и вести внешнеэкономическую деятельность. В этой связи появляется необходимость для изучения различных аспектов внешнеэкономической деятельности применительно к хозяйствующим субъектам, учитывая российскую специфику, и в тоже время ее влияния на основные составляющие хозяйственной деятельности отечественных предприятий [1].

Внешнеэкономическая деятельность предприятия (ВЭД) – это общность экономических, производственных, хозяйственных, организационных и коммерческих свойств и функций организаций, которые ориентируются на внешний, мировой рынок с учетом выбранных стратегий и методов [2].

Внешнеэкономическая деятельность занимает одно из ведущих мест в системе международных экономических отношений. Внешнеэкономическая деятельность осуществляется как на уровне правительства, так и на уровне отдельных субъектов предпринимательской деятельности. В первом случае внешнеэкономическая деятельность направлена на сотрудничество с другими государствами, создавая правовые отношения, регулируя политические механизмы, стимулируя развитие и продвижение своего государства за его пределами. Эффективная внешнеэкономическая политика государства может привести к увеличению темпов роста национального дохода, продвижение достижений научно-технического прогресса, увеличению консолидации производственных мощностей и эффективности вложения денежных средств в его развитие [3].

Важность внешнеэкономической деятельности заключается в следующем [4]:

– ВЭД является значительным фактором экономического роста и развития как отдельного предприятия, так и государства в целом;

– ВЭД выступает способом интеграции экономики каждого государства в систему мирового хозяйства, что, в свою очередь, является причиной международного разделения труда и международной кооперации.

Внешнеэкономическая деятельность предприятий направлена на осуществление экспортно-импортных операций на основе внешнеэкономических договоров и циркулирования финансовых потоков.

Именно эффективная внешнеэкономическая деятельность является одним из условий финансовой независимости предприятия, а потому при рассмотрении сути финансового механизма внешнеэкономической деятельности следует выделить те особенности, которые отличают ее от других видов его хозяйственной деятельности.

Внешнеэкономическая деятельность предприятий базируется не только на отечественном, но и на зарубежном законодательстве, предполагает создание соответствующих финансово-юридических структур с целью эффективного управления этим процессом.

Внешнеэкономическая деятельность предприятий имеет особую нормативную базу, включающую как единые нормы и нормативы, принятые в целом для всех хозяйствующих субъектов страны, индивидуальные нормы и нормативы, принятые на каждом отдельном предприятии, так и нормы и стандарты, утвержденные международными организациями, отдельными зарубежными странами или иностранными партнерами по бизнесу.

Внешнеэкономическая деятельность предприятий порождает специфические риски, присущие только данному виду деятельности, их необходимо учитывать при расчетах с государством по налоговым и другим обязательным платежам, формировании лимитов, резервов и стимулов хозяйственной деятельности, а также осуществлять страхование этих рисков не только отечественными, но и зарубежными страховыми компаниями [5].

Внешнеэкономическая деятельность предприятий предполагает, что должны выдвигаться такие финансовые методы, приемы и рычаги, которые базируются, прежде всего, на действующей системе налогообложения, системе таможенного контроля экспортно-импортных операций, финансовому мониторингу за финансовыми потоками. При этом учитываются не только особенности и правила отечественной финансово-кредитной системы, но и систем зарубежных стран [6].

Внешнеэкономическая деятельность предприятий обуславливает специфическую систему финансовых санкций, которая, как правило, не применяется на отечественном рынке товаров, ресурсов и услуг, а может использоваться только при финансово-кредитных расчетах с иностранными партнерами.

Внешнеэкономическая деятельность предприятий во многом определяется политическими факторами, порождает специфические формы и виды теневой деятельности, связанные с международными криминальными структурами, а это, в свою очередь, вызывает повышенный интерес со стороны национальных и международных правоохранительных органов.

Экономические интересы в мировом хозяйстве представляют собой движущую силу, источник развития экономических отношений. Они взаимодействуют между собой и постоянно сталкиваются.

Внешнеэкономическая деятельность предприятий базируется на соответствующей информационной базе, использует международные подходы к содержанию контрактов, организации движения товарных и расчетных документов, в частности в электронной форме, применяет различные информационные компьютерные системы, обслуживающие экспортно-импортные операции и движение финансовых потоков [7].

Особенности и своеобразие функционирования финансов внешнеэкономической деятельности заключаются в специфике валютно-кредитного обслуживания субъектов международного экономического сотрудничества. Кроме того, для этих процессов необходимо создание специального механизма по обеспечению связей предприятий и организаций страны с системой международных коммерческих предприятий и системой отношений между партнерами. Международные финансы могут быть представлены как в наличном, так и в безналичном виде, они обслуживают все разнообразие мировых экономических отношений. Международные финансовые потоки формируются под воздействием многих факторов. Учитывается и состояние мирового рынка, и состояние государства (экономическое, политическое, финансовое), наличие и деятельность транснациональных компаний и корпораций и т.д.

Таким образом, выделенные особенности внешнеэкономической деятельности позволяют сформулировать определение сути «финансового механизма внешнеэкономической деятельности» как совокупности специфических финансовых методов и рычагов, а также нормативно-правового и информационного обеспечения, с помощью которых эффективно реализуются экспортно-импортные контракты и договоры, осуществляются соответствующие международные банковские расчеты, движение финансовых потоков и способствует укреплению финансовой независимости предприятия.

В свою очередь, финансовая независимость предприятия характеризует его возможности эффективно осуществлять свою работу, а также нести ответственность по текущим и будущим финансовым обязательствам. Кроме того, финансовая независимость влияет на потенциал предприятия, его возможность к росту и развитию.

Финансовая независимость промышленного предприятия как субъекта внешнеэкономической деятельности (экономическая составляющая ВЭД), с одной стороны, выступает одновременно элементом внешнеэкономической деятельности и измерителем ее результативности, а с другой – следствием эффективности внешнеэкономической деятельности (рис. 1).

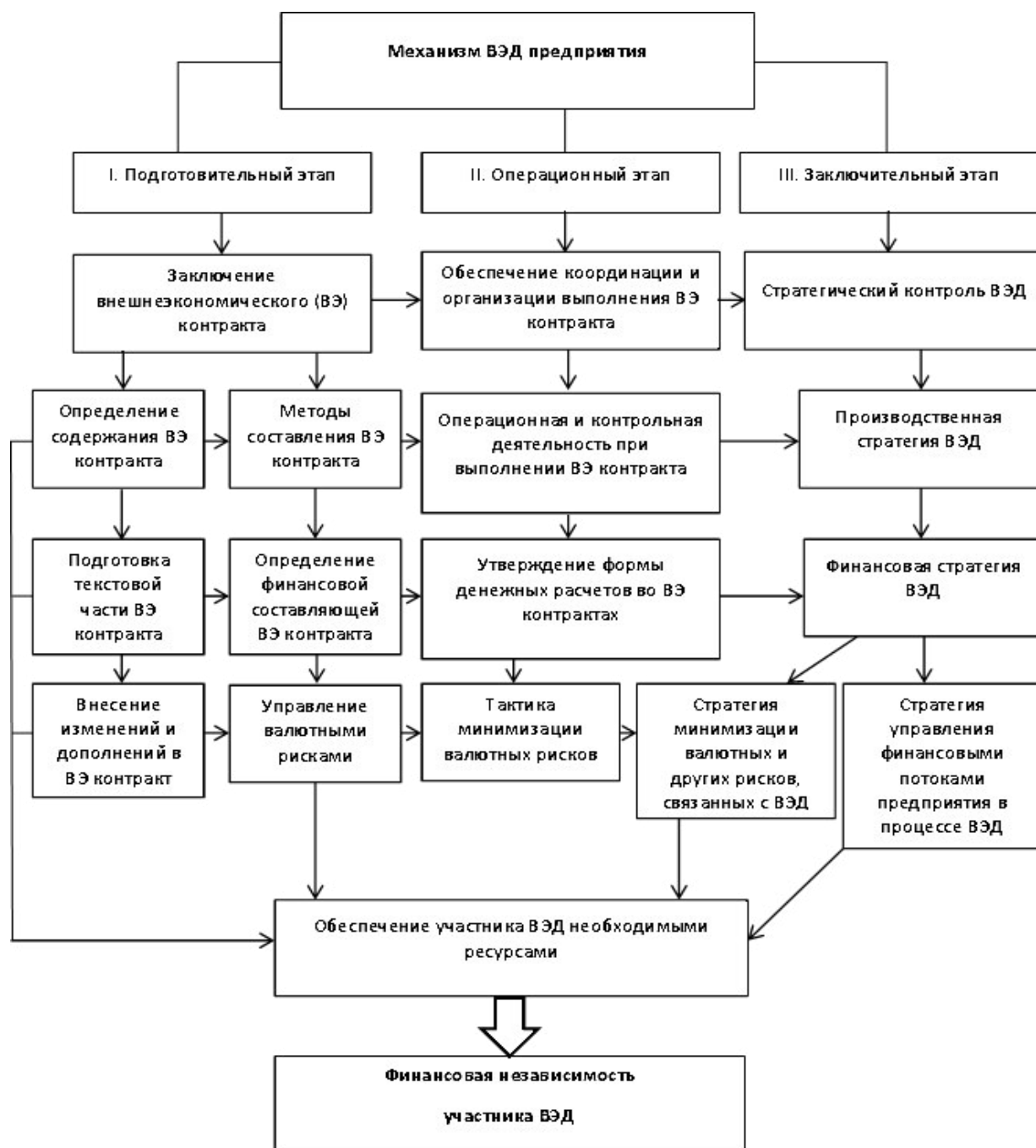


Рис.1. Влияние механизма внешнеэкономической деятельности малых предприятий на их финансовую независимость

Жизнеспособность любого предприятия, в первую очередь, определяется состоянием его финансов [8]. Если первоначально финансовая неза-

висимость отсутствовала, то в дальнейшем она образуется через формирование эффекта, как это предусмотрено во внешнеэкономическом контракте, то есть через взаимосвязь с организационной составляющей ВЭД.

Влияние внешнеэкономической деятельности на финансовую независимость современных предприятий отражается показателями финансового обеспечения производственных нужд. Достижения удовлетворительного состояния финансового обеспечения является результатом действия институциональных факторов, к которым относят: заключение внешнеэкономических контрактов, управление валютными рисками и обоснование финансовой стратегии внешнеэкономической деятельности. Влияние указанных факторов происходит путем определения подготовительного, операционного и конечного этапов внешнеэкономической деятельности предприятия и обоснование вертикальных и горизонтальных связей между элементами механизма внешнеэкономической деятельности. Выявление влияния институциональных факторов на финансовую независимость предприятия способствует реализации возможности определения суммы достаточности капитала для финансирования потребностей в обеспечении эффективной внешнеэкономической деятельности хозяйствующего субъекта.

Характеристики и схемы внешнеэкономических операций дают возможность определить, что в основе механизма ВЭД современных предприятий чаще всего находится форма, содержание и структура непосредственно заключаемых внешнеэкономических контрактов.

Контракт является основным документом, подтверждающим материальное оформление намерений сторон осуществить торговую операцию с переходом права собственности на товар. Контрактные мероприятия определяются на основе выбранных методов противодействия валютным рискам [2].

Структура и порядок формирования содержания внешнеэкономического контракта является организационным элементом внешнеэкономической деятельности промышленных предприятий, поскольку именно дальнейшая организация выполнения этого контракта способствует достижению эффективности внешнеэкономической деятельности и в целом усилению их финансовой независимости.

Главной целью предприятия, осуществляющего внешнеэкономическую деятельность, является достижение собственной финансовой независимости. Достижения финансовой независимости, которое предусмотрено содержанием внешнеэкономического контракта (рис. 2), возможно путем принятия тактических мер по минимизации валютных рисков.

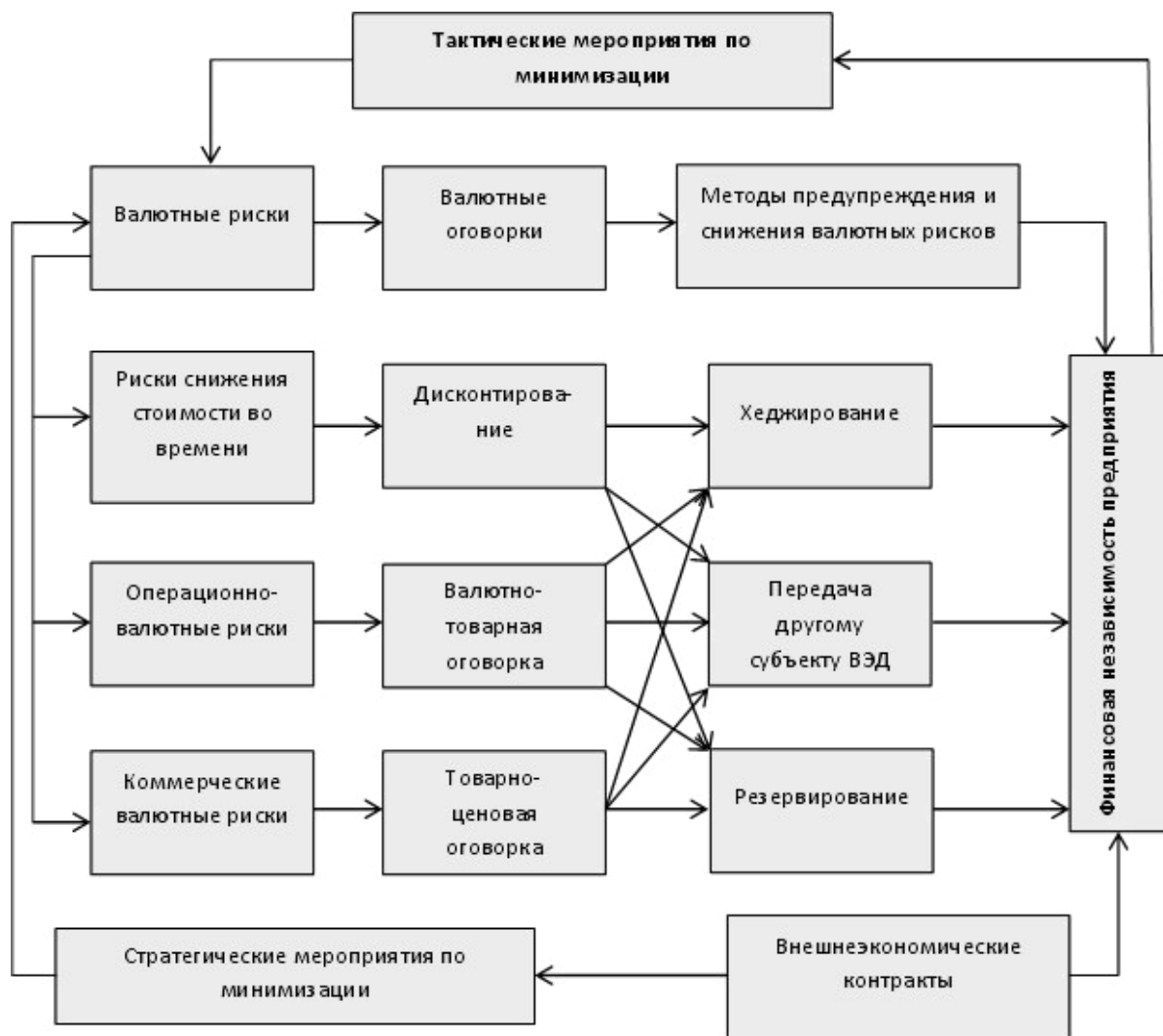


Рис.2. Управление финансовой независимостью предприятий на основе минимизации валютных рисков во внешнеэкономической деятельности

Таким образом, доказано, что содержание внешнеэкономического контракта формирует стратегическую основу снижения валютных рисков, способствует достижению эффективности внешнеэкономической деятельности и финансовой независимости современных предприятий.

Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности – это совокупность нормативных актов, в рамках и на основе которых осуществляется ее практика. В это поле регулирования входят и внешнеэкономические контракты. Эта совокупность представлена:

- международными договорами с другими странами, договорами с государствами – участниками внешнеэкономической деятельности, международными правилами и нормами, ратифицированными Российской Федерацией;

- национальным законодательством о внешнеэкономической деятельности предприятий, представленными законами и подзаконными актами.

Международное сообщество с целью устранения рисков во внешней торговле и определения ответственных за осуществление торговой операции на всех ее этапах разработала международные условия поставки (правила «Инкотермс», актуальна редакция 2010 года). Непосредственную разработку условий осуществляла Международная торговая палата, которой, на настоящий момент, определено 11 терминов по унификации порядка и правил перевозки товаров в международной торговле. Термины употребляются исключительно к договорам купли-продажи, предусматривающие переход права собственности на товар [2].

Применение международных условий поставки предусматривает распределение обязанностей по доставке товара между продавцом, перевозчиком и импортером-покупателем. Вместе с тем, вольная трактовка в тексте контракта условий поставки товара путем внесения дополнений и изменений разрушает международные правила и создает риски по выполнению условий контракта в целом, так внесение изменений контрагентами расценивается как непризнание толкования и условий применения международных правил. Источники возникновения рисков формируются непосредственно составляющими внешнеторговой сделки, при этом источники возникновения рисков по своему происхождению являются взаимосвязанными категориями, анализ влияния которых на выполнение торгового соглашения следует осуществлять комплексно. Вместе с тем, анализ и синтез рисков следует проводить с учетом особых свойств предмета контракта – товара, о переходе права собственности на который и оговаривается в заключенной сделке [2].

Следует отметить, что эффективность внешнеэкономической деятельности промышленных предприятий надо рассчитывать с точки зрения экономической эффективности внешнеэкономических соглашений и контрактов, которые будут способствовать достижению финансовой независимости предприятия путем обеспечения достаточности суммы капитала для финансирования его потребностей. Для оценки эффективности внешнеэкономической деятельности промышленного предприятия предлагается рассчитывать показатель качества заключения контракта, который рассчитывается как соотношение фактической суммы прибыли от заключенной сделки (с учетом транзакционных издержек) к прогнозируемой.

Определение экономической эффективности ставит целью на основании сравнения возможных вариантов сотрудничества с зарубежными партнерами способствовать совершенствованию содержания контрактов, оптимизации оборотного капитала предприятия и его прибыльной работы и обеспечению на этой основе его финансовой независимости.

Таким образом, финансовая независимость современного предприятия как субъекта внешнеэкономической деятельности (экономическая со-

ставляющая), с одной стороны, выступает одновременно элементом внешнеэкономической деятельности и измерителем ее результативности, а с другой – следствием эффективности внешнеэкономической деятельности. Если первоначально финансовая независимость отсутствует, то в дальнейшем она может появиться через формирование эффекта, как это предусмотрено в контракте, то есть через взаимосвязь с организационной составляющей внешнеэкономической деятельности. Содержание и форма контракта является основой стратегического управления обеспечением финансовой независимости предприятия, осуществляющего внешнеэкономическую деятельность. Качественная характеристика содержания и обоснование формы контракта, особенно когда речь идет о долгосрочных контрактах, составляют основу взаимодействия предприятия с внешнеэкономическими партнерами независимо от политических изменений, которые происходят в разных странах.

Библиографический список

1. Особенности развития социально-экономических систем в условиях глобализации: монография / под ред. С.В. Куприянова. Белгород: Изд-во БГТУ, 2012. 194 с.
2. Куприянов С.В., Борзенкова К.С. Организация и техника внешнеэкономических операций: учеб. пособие; 2-е изд., доп. и испр. Белгород: Изд-во БГТУ, 2017. 179 с.
3. Глаголев С.Н., Слабинская И.А., Веретенникова И.И., Атабиева Е.Л. и др. Направления совершенствования форм и методов государственного регулирования и экономического стимулирования инвестиционной деятельности: монография. Белгород: Изд-во БГТУ, 2012. 143 с.
4. Роль инноваций в тренде российской экономики: монография / под ред. С.В. Куприянова. Белгород: Изд-во БГТУ, 2016. 314 с.
5. Слабинская И.А., Слабинский Д.В., Бендерская О.Б. Особенности современного этапа развития комплексного анализа хозяйственной деятельности // Белгородский экономический вестник. 2015. № 1 (77). С. 95–100.
6. Slabinskaya I.A., Benderskaya O.B., Mitrokhin A.A., Truhin A.S. Methods of Company Financial Stability Monitoring // International Business Management. 2015. V. 9. I. 6. P. 1091–1096.
7. Слабинская И.А. Современная интерпретация финансовой устойчивости организации // Вестник БГТУ им. В.Г. Шухова. 2015. № 6. С. 253–256.
8. Слабинская И.А., Бендерская О.Б. Развитие методов сравнительного анализа и комплексной оценки финансовой устойчивости предприя-

тий // Вестник Астраханского государственного технического университета. 2015. № 3. С. 134–140.

Рекомендовано кафедрой
менеджмента и внешнеэкономической
деятельности БГТУ

канд. экон. наук, доцент

Ю.Н. Божков,

магистрант

Е.А. Дубкова,

магистрант

К.Б. Абамов

Белгородский государственный
технологический университет
им. В.Г. Шухова

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Перед каждой ориентированной на долгосрочный результат организацией рано или поздно встают проблемы тактического и стратегического управления развитием способности выживать в постоянно меняющихся условиях, что требует от топ-менеджмента компании выработки определенной стратегии во внешнеэкономической деятельности, от эффективности которой во многом будет зависеть конкурентоспособность экспорто-ориентированного предприятия.

В современной учебной и научной литературе практикуется два основных несколько отличающихся подхода к пониманию термина «стратегия».

В первом случае стратегия – это конкретный долгосрочный план достижения конкретной цели, а формирование самой стратегии – это непосредственно определение этой цели и разработка долгосрочного плана действий. Данный подход основывается на том, что все возникающие изменения предсказуемы, а происходящие не только во внутренней, но и во внешней среде предприятия процессы носят детерминированный характер и поддаются полнейшему контролю и управлению.

Во втором случае под стратегией понимается долгосрочное качественно определенное направление развития фирмы, касающееся сферы, средств и формы ее деятельности, определенной системы внутрипроизводственных отношений, а также позиций предприятия в бизнес-среде.