

Демура Н. А., доц.

Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова

## К ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ ФАКТОРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И РАЗВИТИЯ

ndemura@mail.ru

*Установлено, что в экономической литературе существуют различные взгляды исследователей на классификацию факторов экономического роста и развития и выбор ведущего фактора. В рамках исторического подхода рассмотрены основные взгляды исследователей на классификацию факторов экономического роста и развития.*

*Предложена классификация факторов экономического роста и развития предприятия.*

**Ключевые слова:** фактор, классификация, экономический рост, экономическое развитие.

В условиях трансформации российской экономики, растущей конкуренции, необходимости адаптации к изменяющимся рыночным условиям, натиска новых технологий предприятия различных отраслей должны осуществлять планомерные преобразования в области техники, организации, управления, нацеленные на обеспечение устойчивого экономического роста и развития. При определении алгоритма управления для обеспечения экономического развития предприятия руководству необходимо учитывать влияние внутренних и внешних факторов.

В истории научной мысли наибольшее отражение нашли исследования факторов экономического роста и развития на мега и макроуровне, в то время как на мезо и микроуровне оценивались преимущественно факторы эффективности деятельности и конкурентоспособности отрасли, региона предприятия.

Вопросы классификации факторов экономического роста и развития рассматривались в трудах отечественных и зарубежных исследователей: Бомола У.Дж., Волошина Д.И., Глазьева С.Ю., Губанова С.С., Гусарова В.Ю., Денисона Э., Кендрика Дж., Кузнецова С., Мальтуса Т., Маркса К., Нордхауса В.Д., Риккардо Д., Самуэльсона П.Э., Смита А., Солоу Р., Штоха А.К., Шумпетера Й.А. и др. Отдельные проблемы при классификации факторов экономического роста и развития затрагивались в трудах Веретениковой И.И., Галкина Л.Г., Дорошенко

Ю.А., Королева В., Королева С., Мерзликиной Г.С., Новаковой О.И., Океановой З.К., Рудычева А.А., Туктаровой Ф.К., Четвертаковой В., Четвертакова И. и др.

Однако, несмотря на казалось бы всестороннюю изученность факторов экономического роста и развития у большинства исследователей дискуссионными остаются вопросы, связанные с выбором критериев классификации, выделением ведущего фактора или факторов, систематизацией факторов стимулирующих и ограничивающих возможности роста и развития промышленного предприятия.

В общем смысле фактор – это момент, существенное обстоятельство в каком либо процессе, явлении [1]. Факторы (от лат. factor – делающий, производящий) – причины, предпосылки, движущие силы исследуемого процесса, показатели, которые их описывают и условия, в которых находится изучаемый объект [2].

Факторы экономического роста – это на наш взгляд, параметры, определяющие характер и результативность процессов, предопределяющих количественное и качественное выражение экономического роста.

Рассматривая основные взгляды исследователей на классификацию факторов экономического роста и развития, стоит отметить, что исторически происходили изменения точек зрения, как на выделяемые факторы, так и на определение ведущего из них (табл. 1).

Таблица 1

### Основные взгляды исследователей на классификацию факторов экономического роста и развития

Автор	Выделенные факторы и основные постулаты исследований
Ксенофонт	Источник благосостояния и ведущий фактор – земля: «земля мать и кормилица всей жизни и предмет человеческой деятельности» [3].
Смит А.	Рассмотрел идеальную эпоху, когда земля была доступна всем, а накопленный капитал не имел значения, выделил ведущие факторы – земля и труд [4].
Мальтус Т.	Давление, вызываемое ростом населения, неизбежно приводит экономику к такому состоянию, в котором рабочие должны довольствоваться минимальным прожиточным уровнем. Ведущим фактором определил землю [4].
Риккардо Д.	Величина стоимости определяется не только прошлым, но и трудом, вложенным в средства производства [3].

## Продолжение табл. 1

Штох А.К.	Предложил выделить первичные внутренние блага, относящиеся к способностям человека (здоровье, ловкость, знания, нравственность), вторые блага, не имеющие непосредственного отношения к человеку, но совершенно необходимые для него (безопасность) и совокупность вещественных (материальных) благ, которые он назвал «национальным богатством», а совокупность вещественных и не вещественных благ он определил как благосостояние. В состав народного дохода он включал и продукты «духовного труда» [5].
Самуэльсон П.Э., Нордхаус В.Д.	Определили четыре фактора экономического роста: количество и качество рабочей силы; наличие земли и природных ресурсов; объем капитала; и наиболее важные технологические изменения и инновации, обеспечивающие увеличение объема производства при тех же затратах. При этом единственно правильной комбинации этих факторов не существует [4].
Булатов А.С.	Выделил факторы: экономическая политика государства, внешние факторы (участие в международном разделении труда, экономической интеграции, степень открытости экономики мировому хозяйству) и определил знания как ведущий фактор экономического роста. Экономический рост происходит в результате интенсивного использования производственных факторов [6].
Солоу Р., Кендрик Дж.	Определили технологические знания (НТП) как основной фактор экономического роста [6].
Денисон Э.	Выделил 23 фактора, из которых 4 относятся к труду, 4 – к капиталу, 1 – земля, остальные 14 – характеризуют вклад научно – технического прогресса. «Экономический рост в современных условиях определяется не столько количеством затраченных факторов производства, сколько повышением их качества, и прежде всего качества образование является определяющим фактором роста объема выпуска на одного работающего рабочей силы» [6].
Кузнец С.	Факторами снижения темпов роста им были названы: падение нормы технического прогресса; давление конкуренции со стороны новых, быстро растущих секторов и зарубежных производителей; по мере нарастания деловой активности в рамках данного сектора сокращение ресурсов капитала, пригодного для дальнейшей экспансии. В качестве определяющих причин роста выделил: рост населения, изменение спроса, технический прогресс [7].
Четвертакова В., Чет- вертаков И.	Выделили шесть больших групп факторов: ресурсные, производственные, мотивационные, структурные, рыночные и институциональные. Каждая из выделенных групп включает несколько факторов, перечень которых можно увеличить за счет разбивки их на более мелкие составляющие. К природным ресурсам относятся земля, вода, лес, нефть, газ, каменный уголь, минералы и т.п.; к трудовым – количество населения, отношение к труду, уровень образования; к денежным – величину национального дохода, накопление, инвестиции; к материальным – производственные здания и сооружения, машины и механизмы, сырье и материалы [8].
Галкин Л.Г., Дорожкин Н.А., Ключко Н.П., Поденежко С.В., Поде- нежко В.С, Урсу В.И.	Определили личностные, естественные, научно-технические, организационные, управленческие, собственно экономические и социальные дополняющие друг друга, обуславливающие синергетический эффект как совокупный результат и совокупное же условие факторы экономического развития [9, 10].
Ковалев Г.Д., Швандар В.А.	Выделили количество и качество природных и трудовых ресурсов (резервы экономики; объем основного капитала; нововведения. Также важными для экономического роста указанные авторы считают фактор спроса (способность использовать расширяющиеся объемы ресурсов за счет повышения уровня совокупных ресурсов (масштабы производства) и факторы распределения ресурсов [11].
Веретенникова И.И.	Выделяет как классические факторы, так и факторы, характерных для стран, достигших значительных успехов в развитии за короткий промежуток времени. Особо отмечает инвестиции в основной капитал и в трудовые ресурсы [12].
К. Маркс	Определяет рост производительности труда как ведущий фактор, при этом «производительная сила труда определяется искусством рабочего, уровнем развития науки и степенью ее технологического применения, общественной комбинацией производственного процесса, размерами и эффективностью средств производства, природными условиями» [11].

Окончание табл. 1

Бомол У.Дж.,	Ведущий фактор – производительность труда. «Именно темпы роста производительности определяют, быстро или медленно растут стандарты жизни, а восприятие их роста это и есть экономический рост для граждан» [13].
Международная организация труда	Рассматривают производительность как эффективное использование не только одного фактора – труда, но всех ресурсов воспроизводства: капитала, основных фондов, материалов, времени, информации, энергии [14].
Королев В., Королев С.	Анализируют две группы факторов: экстенсивные (увеличение объема инвестиций при сохранении существующего уровня технологии; увеличение числа занятых работников; рост объема потребляемого сырья, материалов и топлива) и интенсивные (ускорение научно-технического прогресса (внедрение новой техники и технологии путем обновления основных фондов); повышение квалификации работников; улучшение использования основного, оборотного капитала; повышение эффективности производства за счет лучшей его организации). При экстенсивном типе развития экономический рост достигается благодаря количественному увеличению факторов производства, при интенсивном – путем качественного совершенствования факторов производства и лучшего их использования. Особо выделяют издержки производства [14].

В разные времена доминировали различные теории экономического роста и развития. Исторически сложилось так, что развитие предполагало прирост богатства и исследовалось на уровне государства. Как следствие ведущим фактором выступала земля, к которой прибавились классические факторы производства труд и капитал. В экономической литературе в число факторов производства впоследствии были включены предпринимательство, под которым понимают масштабы предпринимательской деятельности и предпринимательскую активность и НТП. На микроуровне, факторы производства совпадают с понятием экономические ресурсы, так как первые уже вовлечены в производственный процесс.

Одним из теоретических новшеств меркантилистов стало деление источников богатства на естественные и искусственные. В отличие от меркантилистов и физиократов А. Смит и его последователи утверждали, что источник богатства не следует искать в каком – либо специфическом роде занятий. Источник богатства – труд, средство увеличения богатства – разделение труда, повышение его производительности.

В современной экономической литературе вслед за трансформацией самого понятия экономического развития происходит уточнение, расширение и углубление факторов экономического роста и развития. При этом определяя фактор как показатель можно провести градацию между факторами экономического роста (количественными) и факторами экономического развития (качественными) и выделить факторы для каждого уровня развития (общества, государства, региона, отрасли, предприятия).

Как показывает анализ подавляющее большинство авторов [15, 1 и др.] склонны рассматривать инновационное развитие предприятия и определяющим фактором полагать инвестиции в

инновации [16], человеческий капитал [17] и воспроизводство основных средств [12].

С нашей точки зрения, степень влияния на экономический рост и развитие различных факторов (ресурсных, структурных, производственных, мотивационных, рыночных, институциональных) изменяется в зависимости от их сбалансированности в возникшей той или иной экономической ситуации. Необходимо рассматривать в первую очередь те факторы, которые оказывают наибольшее влияние на экономический рост и развитие предприятия. Таким образом, степень детализации классификации факторов экономического роста и развития предприятия зависит от характера и перспектив управленческого решения.

Основываясь на классификации, предложенной Веретенниковой И.И. [12] и учитывая, что для любой конфигурации определяющих факторов необходимо сформулировать требования, на которые должны ориентироваться менеджеры при разработке системы критериев принятия управленческих решений [18] представим классификацию факторов экономического роста и развития предприятия (табл. 2).

Мы склонны согласиться с мнением Четвертаковой В., Четвертакова И. [8], которые полагают, что необходимо гибко использовать факторы экономического роста и развития.

Применение различных групп факторов для повышения темпов экономического роста зависит от разных субъектов. Рост и влияние одних и тех же факторов на экономический рост и развитие непостоянны и меняются в зависимости от варианта сочетания различных условий и конкретной экономической ситуации. Рациональное управление факторами предполагает целенаправленное изменение их уровня, нейтрализацию или усиление их действия путем практических мероприятий, регулируемых через управ-

ленческие решения. Эффективность которых будет напрямую зависеть от оценки степени влияния выделенных факторов экономического роста и развития.

Таблица 2

### Классификация факторов экономического роста и развития предприятия

Основные критерии	Группы факторов
С точки зрения факторов производства	Земля, труд, капитал, НТП и предпринимательские способности
С точки зрения рыночного механизма	Факторы спроса, факторы предложения
По типу экономического роста	Факторы ресурсоемкого экстенсивного роста, факторы ресурсоемкого интенсивного роста, факторы ресурсосберегающего интенсивного роста
По степени использования	Интенсивно используемые, экстенсивно используемые, неиспользуемые
По значимости результата	Ведущие и второстепенные
По направлению воздействия	Внешние и внутренние
По возможности управления	Управляемые, неуправляемые
По способу влияния	Прямые и косвенные
По направлению влияния	Стимулирующие и сдерживающие
По структуре	Простые и сложные
По масштабам распространения	Применяемые на одном предприятии, применяемые на многих предприятиях
В зависимости от периода воздействия	Постоянно действующие, долгосрочные, краткосрочные
В зависимости от имеющегося потенциала	Исчерпываемые и неисчерпаемые
По характеру воздействия	Экономические (структурно-технологические, инвестиционные, инфляционные и прочие), неэкономические (политические, национальные, экологические, демографические и др.)
По причине воздействия	Экономические (вследствие недостатка собственных средств, низкого платежеспособного спроса, высокой степени риска, высокой стоимости внедряемых инноваций); производственные (низкий производственный и инновационный потенциал предприятия, отсутствие квалифицированных кадров, отсутствие информации по разработкам нововведений, отсутствие достоверной маркетинговой информации, неразвитость информационной инфраструктуры); правовые (недостаточность законодательства и нормативно – правовых документов, неопределенность сроков); прочие (неразвитость рынка технологий, недостаточность страхового обеспечения)
С точки зрения оценки	Факторы, влияющие на стоимость бизнеса, факторы, влияющие на эффективность деятельности, факторы, влияющие на конкурентоспособность
По критерию принятия управленческих решений	Количественные (максимизация стоимости бизнеса, прибыли и др.) Качественные (репутация предприятия, баланс интересов руководства и работников, состоятельность руководителя и др.)

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Рудычев А.А. Стратегическое развитие промышленного предприятия: теория, методология, практика: монография. Белгород: Изд-во БГТУ, 2006. – 192 с.
2. Бендерская О.Б., Слабинская И.А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности на предприятии промышленности строительных материалов. Белгород: Изд-во БГТУ, 2011. – 452 с.
3. Павлова И.П., Владимирский Е.А., Оводенко А.А., Ильинская Е.М. История экономических учений. СПб.: Издательство «Лань», 2001. – 224 с.
4. Самуэльсон, Пол Э., Нордхаус, Вильям, Д. Экономика, 18 – е издание: Пер. с англ. М.: ООО «Вильямс», 2007. – 1360 с.
5. Ядгаров Я.С. История экономических учений. М.: ИНФРА – М, 2004. – 480 с.
6. Экономика: Учебник. 3-е изд., перераб. и доп. / Под ред. д-ра экон. наук проф. А.С. Булатова. М.: Экономистъ, 2004. – 896 с.
7. Бёвентер Э. фон, Хампе Й. Основные знания по рыночной экономике в восьми лекциях: Пер. с нем. М.: Республика, 1993. – 176 с.
8. Четвертакова В., Четвертаков И. Экономический рост и развитие // Экономист, 2008, №11, с.35 – 38

9. Экономика. Общество. Человек: Сборник научных трудов кафедры экономической теории БГТУ им. В.Г. Шухова. – Выпуск 6. – Белгород: БГТУ им. В.Г. Шухова; Москва: «Мобилизация и развитие», 2004. – 300 с.
10. Галкин Л.Г., Урсу В.И. Системный подход в анализе факторов экономического развития организаций // Вестник Белгородского университета потребительской кооперации. 2009. №3. С.82–86
11. Ковалев Г.Д. Основы инновационного менеджмента: Учебник для вузов / Под ред. проф. В.А. Швандара. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 1999. – 208 с.
12. Веретенникова И.И. Факторы и условия экономического роста: Монография. СПб.: Химиздат, 2005. – 202 с.
13. Бомол У. Дж., Блайндер А.С. Экономикс. Принципы и политика. [Пер. с англ. В.Н. Егорова]; Под ред. проф. А.Г. Грязновой. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. – 927 с.
14. Королев В., Королев С. Механизм обеспечения экономического роста фирмы. // Экономист № 1. 2004. С.52 – 60
15. Тумина Т.А. Инновационное развитие – основа экономического роста: монография. СПб.: Химиздат; Белгород: Изд-во БГТУ им. В.Г. Шухова, 2008. – 190 с.
16. Дуюн В.В. Инновации как фактор экономического роста // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. – 2005. - № 12. – С. 169-172.
17. Дорошенко Ю.А., Калашникова А.Н. Инвестирование в человеческий капитал как фактор инновационного, развития // Белгородский экономический вестник. – 2011. - №3. – С.13-16.
18. Чижова Е.Н. Рационализация деятельности предприятия: Монография. СПб.: Химиздат, 2002. – 342 с.